

## PME attractive : VALORISEZ VOS ATOUTS

L'agrément PME Attractive a été créé par l'UIMM Saône et Loire et Nuclear Valley pour accompagner les PME dans la promotion de leurs atouts auprès du grand public et des donneurs d'ordres. Il permet de :



### VALORISER

les PME en faisant évoluer les idées reçues.



### PROMOUVOIR

les atouts des PME en soulignant leur démarche en matière de fidélisation de leurs talents, de politique d'intégration et de gestion des compétences, de développement durable, d'environnement.



### FLUIDIFIER

les relations entre les PME et les donneurs d'ordres.

## LES PME AGRÉÉES



## DANS CE NUMÉRO

P.2

### ELLES ONT OBTENU L'AGRÉMENT

PUGET PRODUCTION MÉCANIQUE, HYDROPROCESS

P.4

### L'ACTU DES PME

MÉTALLIANCE, FLUIDEXPERT, ISOSIGN, MÉCANIQUE ET SERVICES, SRCI, T2M, NOVIUM, AÉROMÉTAL, Remise des chartes RSE

Dispositif créé par :





**ELLES ONT OBTENU  
L'AGRÈMENT**

## **PUGET PRODUCTION MÉCANIQUE**

**PUGET PRODUCTION MÉCANIQUE** est basée à Condal au sud de la Bresse Bourguignonne. Dans ce cadre verdoyant, cette entreprise menée par Jérôme PUGET, son Président, et son équipe est spécialisée dans la réalisation de pièces mécaniques de précision. Cette entreprise familiale emploie 25 salariés ainsi que 3 alternants.

**En 2020, l'entreprise obtient le Label Vitrine Industrie du Futur, qui distingue les réalisations industrielles emblématiques.**

L'entreprise ne cesse de se développer notamment en termes d'innovation et de nouvelles technologies. Pour accompagner ces évolutions, les équipes sont mobilisées et font partie intégrante de la réussite des projets.

La gestion humaine a toujours fait partie des priorités de cette entreprise familiale. Des actions de qualité de vie au travail se déploient, un travail sur l'ergonomie des

postes de travail est mené au quotidien.

Jérôme PUGET souhaite aller plus loin et structurer la démarche « Marque Employeur » dans l'optique de fidéliser les salariés mais également être attractif pour de futurs collaborateurs. C'est naturellement qu'il se tourne vers l'Agrément PME Attractive créé par l'UIMM 71 qui permet à l'entreprise une reconnaissance des dé-

marches RH engagées, des actions QVCT mises en place et de ce travail de fond réalisé pour motiver et conserver les compétences.

Jérôme PUGET, accompagné de son équipe, notamment de Guillaume GIRODET, Directeur Général et de Blon THO, responsable QSE, se lancent un défi plus global qui est celui du déploiement d'une démarche RSE !

*« Nous avons souhaité nous engager dans la démarche RSE de l'UIMM qui nous a semblé correspondre à la taille de notre entreprise. Cette démarche pragmatique et calibrée pour les PME nous permet de réaliser un état des lieux des actions déjà menées et de formaliser un plan d'actions concret en identifiant nos priorités telles que la réduction de notre bilan carbone et plus généralement la réduction de notre empreinte écologique. »*

**Jérôme PUGET, PDG de  
PUGET PRODUCTION  
MÉCANIQUE**

# HYDROPROCESS

**TPE de 22 personnes parmi les leaders français des très hautes pressions, HYDROPROCESS réussit à imposer sa technologie aussi bien en France qu'à l'étranger avec des produits innovants et durables dans de nombreux domaines : agroalimentaire, aéronautique et spatial, automobile, ou sécurité civile et militaire.**

Implantée dans le domaine SAONEOR dans des anciens locaux de KODAK réhabilités, HYDROPROCESS dispose aujourd'hui d'une surface de 1500 m<sup>2</sup> de bureaux et d'ateliers. HYDROPROCESS se positionne dès sa création en 2006 sur des marchés de niche avec des machines de découpe par jet d'eau sur mesure, conçues pour des applications dans le domaine des composites, de l'agroalimentaire et du démantèlement d'engins explosifs.

Seul fabricant français d'amplificateurs très hautes pressions (jusqu'à 7000 bars), HYDROPROCESS propose également sa technologie à d'autres fabricants pour la réalisation de machines de sertissage hydraulique utilisées dans le nucléaire ou bien encore pour la réalisation de bancs de test. HYDROPROCESS intervient aussi dans le domaine

de l'hydroformage, une autre activité faisant appel aux très hautes pressions, pour les secteurs de l'aéronautique et de la vinification.

En 2011, HYDROPROCESS décide de proposer sa technologie de découpe par jet d'eau aux artisans des métiers de bouche avec ChefCut®. Déjà vendue à plus de 400 exemplaires, dont une machine sur trois à l'export, ChefCut® représente aujourd'hui la majorité du chiffre d'affaires de la société.



*ChefCut®, une technologie de pointe à la portée des artisans des métiers de bouche*



*«Fin 2021, nous avons eu la volonté d'engager une démarche globale autour du sujet de la Responsabilité Sociétale des Entreprises. Nous sommes particulièrement sensibles aux sujets du développement durable, d'éco conception, de lutte contre le changement climatique et, bien sûr en premier lieu à l'amélioration des conditions de travail et la qualité de vie au travail. Nous avons entrepris un parcours d'accompagnement proposé par la Région et financé par BPI qui nous a permis de construire une feuille de route RSE accompagnée d'actions concrètes. Nos 1ères actions ont été l'amélioration de l'efficacité énergétique de nos machines, la réalisation d'un bilan carbone, la mise en place d'un système de recyclage de l'eau utilisée pour les tests de machines et une enquête de satisfaction du personnel.»*

**Philippe DEREIMS**, Cogérant Directeur Technique  
HYDROPROCESS

L'agrément PME Attractive permet à l'entreprise d'asseoir son engagement sur les sujets de bien-être au travail, de gestion des compétences et d'afficher sa volonté de fidéliser ses collaborateurs et d'être visible et attractif pour de nouvelles recrues.



## MÉTALLIANCE : UN SIÈCLE DE PROGRÈS ET D'INNOVATION

MÉTALLIANCE CÉLÈBRE CETTE ANNÉE SON 100<sup>ÈME</sup> ANNIVERSAIRE.

Au cours de son siècle d'histoire, l'entreprise de Saint-Vallier a gagné une solide réputation. Présente aux quatre coins du monde, elle conçoit, fabrique et commercialise des engins de chantier pour des travaux souterrains, ferroviaires et routiers et réalise plus de 50% de son chiffre d'affaires à l'export.

En avance sur son temps, l'entreprise est la première au monde à concevoir un véhicule équipé d'un moteur électrique en milieu confiné permettant le transport de

personnes ou de marchandises. Pour rester fidèle à son engagement envers la durabilité, MÉTALLIANCE continue d'innover en proposant un retrofitage de ses engins afin d'en prolonger la durée de vie et son utilisation.

Depuis son rachat en 2020 par la société Gaussin, MÉTALLIANCE est l'outil privilégié pour la montée en puissance industrielle du groupe. Après la Saule et Gévelard, MÉTALLIANCE a pris ses quartiers dans l'ex-friche industrielle de

Konecranes afin d'y assembler les ATM®, les tracteurs électriques de Gaussin, destinés à déplacer des semi-remorques et des conteneurs dans les centres logistiques. Récemment, un tracteur électrique a été créé spécifiquement pour le marché Nord-Américain et l'assemblage bat son plein afin de

livrer les 329 tracteurs à un géant de l'e-commerce. Pour augmenter sa capacité de production, Gaussin table sur le recrutement d'une centaine de personnes. On est face à un cas concret de réindustrialisation positive grâce notamment au soutien des pouvoirs publics à travers la SEMCIB.



ATM®, les tracteurs électriques de Gaussin



# FLUIDEXPERT : UNE TRADITION D'INNOVATION AU SERVICE DE L'HYDRAULIQUE

Depuis 45 ans, FLUIDEXPERT n'a cessé d'évoluer, toujours à la recherche de solutions novatrices pour mieux servir le monde industriel. Fidèles à notre engagement, nous visons désormais à lancer une innovation disruptive chaque année. 2023 marque à nouveau une année riche en innovations et en engagements, confirmant notre quête perpétuelle d'aller au-delà des attentes.

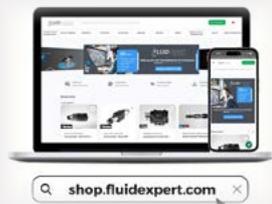
## L'INNOVATION AU COEUR DE NOTRE DÉMARCHE

Depuis toujours, FLUIDEXPERT a placé l'innovation au coeur de sa stratégie. La mise en ligne de leur configurateur FEXHTO, permettant à leurs clients de concevoir leur propre centrale hydraulique sur mesure, en est une parfaite illustration. Ce configurateur permet d'obtenir une solution optimale en termes de performance technico-économique. Le modèle 3D de la configuration facilite l'intégration de la future centrale dans leur projet.



Lionel RENIER, *Président*  
de FLUIDEXPERT

Poursuivant sur cette trajectoire, l'entreprise a démarré en septembre un tout nouveau site : [shop.fluidexpert.com](https://shop.fluidexpert.com).



Plus qu'une simple interface conviviale, ce site est le reflet de 45 ans d'expertise dans le domaine.

Un éventail de composants et solutions hydrauliques des marques prestigieuses telles que Parker Hannifin, Danfoss HPP, Hydro Leduc, ifm electronic, Wandfluh est proposé ainsi que des moteurs Siemens via Innomotics. Tout cela complété par une livraison efficace, des promotions attrayantes et l'appui d'une équipe spécialisée pour guider les clients dans le choix des composants.

## S'ENGAGER POUR UN AVENIR DURABLE

Chez FLUIDEXPERT, notre responsabilité sociétale est une priorité. C'est avec fierté que nous avons obtenu la charte d'engagement RSE «+ Engagés + Performants» de l'UIMM. De plus, notre démarche éco-responsable nous a valu la médaille d'argent Ecovadis cette année, nous continuons à placer la durabilité et la responsabilité au coeur de nos actions.

## FLUIDEXPERT ET LA BPI : VERS UN FUTUR PROMETTEUR

Notre collaboration avec le programme accélérateur de la BPI est une preuve supplémentaire de notre ambition de croissance et d'innovation. En y participant depuis un an, nous continuons de renforcer notre position sur le marché tout en recherchant activement de nouveaux talents. La force de FLUIDEXPERT réside dans la diversité de ses talents.



## ISOSIGN : UNE PME FRANÇAISE QUI RAYONNE À L'INTERNATIONAL

La société française ISOSIGN, spécialisée dans la fabrication d'équipements routiers, a été créée en 2007 par Aly Adham et réalise 17,5 millions d'euros en 2022.

Fondée dans le but de soutenir les acteurs publics et privés dans la gestion des infrastructures routières en France, elle a étendu son rayonnement international en 2014 avec la création de sa filiale ISOSIGN Africa, basée en Côte d'Ivoire. Cette décision stratégique a permis à ISOSIGN de mettre en place une équipe pluridisciplinaire équipée de moyens et de matériels performants, répondant ainsi aux besoins spécifiques du marché africain en matière de sécurité routière et d'infrastructures.

Depuis sa création en 2014, ISOSIGN Africa a connu une croissance remarquable. En 2022, elle employait 18 salariés et a généré un chiffre d'affaires de 1 million d'euros avec une perspective en 2023 de 3 millions d'euros. Cette réussite témoigne de l'engagement d'ISOSIGN à soutenir le développement des infrastructures en Côte d'Ivoire et dans la région. L'entreprise a participé à des projets majeurs, notamment la fourniture de panneaux de

signalisation pour l'autoroute reliant la capitale camerounaise à l'aéroport international de Yaoundé-Nsimalen. Elle a également pris part à la sécurisation des infrastructures routières, comme le 4ème et 5ème pont d'Abidjan, qui ont contribué à fluidifier la mobilité et à réduire l'insécurité routière dans la région, en réponse à la croissance du trafic automobile à Abidjan.



Aly ADHAM,  
PDG de ISOSIGN



ISOSIGN ne se limite pas à la Côte d'Ivoire, elle exporte également ses produits au Cameroun, à La Réunion, en Guadeloupe, au Sénégal, au Maroc, en Guinée et en Guyane. En France, la société a été impliquée dans des projets majeurs, tels que l'A79, une autoroute stratégique reliant l'Atlantique à l'Allemagne, la Suisse et l'Italie. L'entreprise a fourni plus de 1 600 panneaux de police, 685 ensembles directionnels et d'autres équipements de sécurité. Tous ses équipements sont certifiés aux normes européennes CE et françaises NF, garantissant une performance et une durabilité optimales.

ISOSIGN a prouvé sa capacité à mener de grands projets d'équipements de signalisation et de sécurité routière, et ISOSIGN Africa est devenue un acteur incontournable de la mobilité et de la sécurité routière en Côte d'Ivoire. L'entreprise continue d'exporter son excellence française à l'international, contribuant ainsi à améliorer la sécurité routière et la mobilité dans le monde entier.

# MÉCANIQUE ET SERVICES : RÉORGANISATION DE L'ATE- LIER DE PRODUCTION

MÉCANIQUE ET SERVICES (M&S), basée à Saint-Loup-Géanges (71), propose son savoir-faire dans plusieurs domaines d'activités comme le nucléaire, l'Oil & Gas, les machines spéciales et la défense nationale.

« Nous sommes implantés dans le bassin industriel de la Saône-et-Loire avec de grandes sociétés qui constituent la cinquantaine de nos principaux clients avec lesquels nous travaillons en confiance depuis plusieurs années.

Ces derniers temps nous accompagnons également de nouveaux comptes en dehors de notre département sur prescription de nos clients historiques, mais aussi grâce à notre politique de développement sur des marchés de niches à forte valeur ajoutée. »

## EN QUELQUES CHIFFRES :

35 salariés

CA 2024 : 4,8 M€

Objectif 2025 : 5,5 M€

Agréée Iso 19443 chez  
FRAMATOME

## POURQUOI RÉORGANISER L'ATELIER DE PRODUCTION ?

« Toute l'extension de l'entreprise a été pensée pour favoriser les interactions entre les salariés. Pour ce faire, nous avons rapproché physiquement le bureau des méthodes et le contrôle qualité au cœur de la production. Nous constatons qu'il y a davantage d'échanges entre les opérateurs, notre chef d'atelier et notre responsable qualité. Nous avons aussi réorganisé les flux en optimisant l'ordonancement afin de réduire nos temps de production. La création d'îlots par secteur d'activité nous permet de mu-

tualiser les échanges techniques et le partage des connaissances, tout en anticipant les arrivées des futures machines de production.

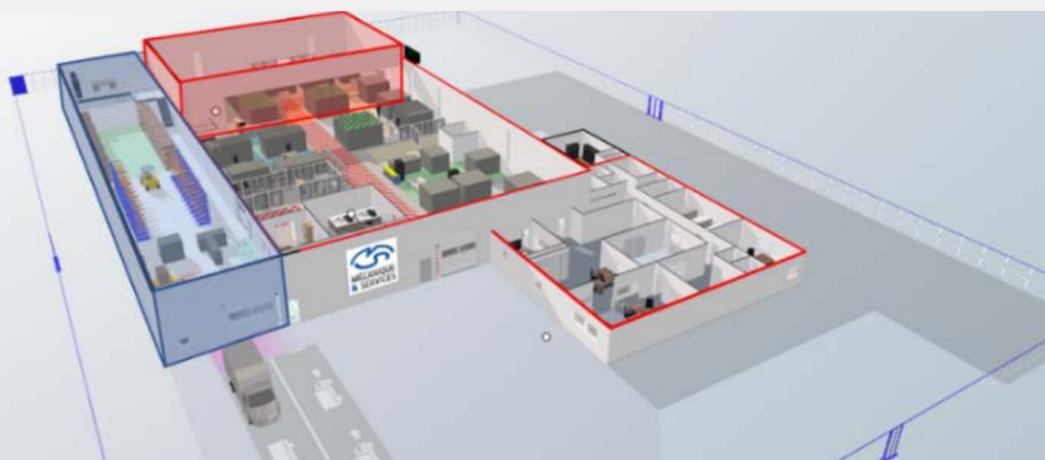
Nous avons mis en place une vraie surface de stockage de 500M<sup>2</sup>, avec des moyens de manutention adaptés, pour répondre aux futurs besoins de nos clients sur des matières suivies, le stockage de pré-usinés mais également de produits finis.

Cela nous permet de préserver la traçabilité et l'intégrité physique de nos matières en lien avec la contamination (isole-

ment / compartimentage de certaines nuances...).

Ces changements nous ont permis de développer plus de partage, plus d'écoute, une meilleure cohésion au sein de l'entreprise, un esprit d'équipe renforcé et un transfert de savoir optimisé. »

David BERTHIER,  
Dirigeant de M&S







## T2M CONTINUE SON DÉVELOPPEMENT

**T2M, filiale de TRONCY à Gévelard, continue son développement sur un nouveau site de production à Perrecy les Forges.**

Afin de réaliser l'ensemble de ses projets dans les meilleures conditions, T2M a pris possession d'un nouvel atelier de 2 800 m<sup>2</sup> à Perrecy les Forges (ancien bâtiment de la société SARRAZIN TECHNOLOGIES) accompagné d'une zone de stockage pour une surface totale d'environ 4 000 m<sup>2</sup>.

L'atelier de montage principal de 1 000 m<sup>2</sup> dispose d'un pont roulant de capacité deux fois 10 tonnes (installé pour le besoin par T2M) et d'une grande surface qui peut être modulée afin de partager l'espace par projet ou encore par client.

Dans une seconde partie du bâtiment, trois travées

d'atelier de montage de 800 m<sup>2</sup> chacune équipées de plusieurs ponts roulants sont existantes. Ce bâtiment a pour point fort une grande surface mais aussi une très belle hauteur sous plafond permettant d'accueillir des équipements de plus de 6 m de haut.

Comme pour l'atelier principal, il est modulable au gré des besoins ou demandes des clients, mais il peut également être dédié à un projet afin que celui-ci soit à l'abri des regards pour une discrétion maximale et une confidentialité totale.

Les ateliers de montage disposent de tous les équipements nécessaires : ali-

mentations électriques, pneumatiques, établis et PC mobiles permettant l'accès direct aux dossiers de plans et informations projets.

Ceci permet à chaque collaborateur de travailler avec son matériel quel que soit l'atelier de montage où il se trouve.

Ce développement a permis à l'entreprise de signer un premier contrat de montage pour un gros donneur d'ordre français de renom international travaillant dans les domaines du Naval, Spatial et Nucléaire.



## NOVIUM : UN NOUVEAU WAGON DÉVELOPPÉ DANS LE CADRE D'UN PARTENARIAT AVEC LA SOCIÉTÉ INVEHO

Spécialisée dans la conception et construction d'engins de travaux ferroviaires et basée à Saint-Vallier (71), NOVIUM a innové en réalisant un wagon spécial.



Ce nouveau wagon, le WFM, spécialement étudié pour la construction des engins de travaux, nous permet de vous proposer des solutions optimisées pour de nouvelles machines remorquées ou automoteurs.

Cette réalisation a permis à NOVIUM de répondre aux nouvelles réglementations en matière d'écologie et de sécurité concernant la circulation des engins.

## LES ABEILLES D'AÉROMÉTAL

Dans la continuité de sa démarche RSE et son intérêt pour la protection de l'environnement, AÉROMÉTAL, en collaboration avec COWOBEE, parraine une ruche depuis le printemps dernier.

En attendant qu'elle rejoigne la société en 2025 sur son futur nouveau site en zone Saoneor, c'est à Champforgeuil que les abeilles produisent leur miel que les salariés d'AÉROMÉTAL ne tarderont pas à déguster.



# LA DÉMARCHE RSE DE L'UIMM : UNE DÉMARCHE PRAGMATIQUE ET CALBRÉE POUR LES PME

L'UIMM Saône-et-Loire a remis les premières chartes d'engagement RSE aux entreprises du territoire : BURACCO, MÉCANIQUE ET SERVICES, AÉROMÉTAL et PUGET PRODUCTION MÉCANIQUE

Portée par l'UIMM, la démarche RSE «+ Engagés + Performants» est innovante, pragmatique et pro-industrielle.

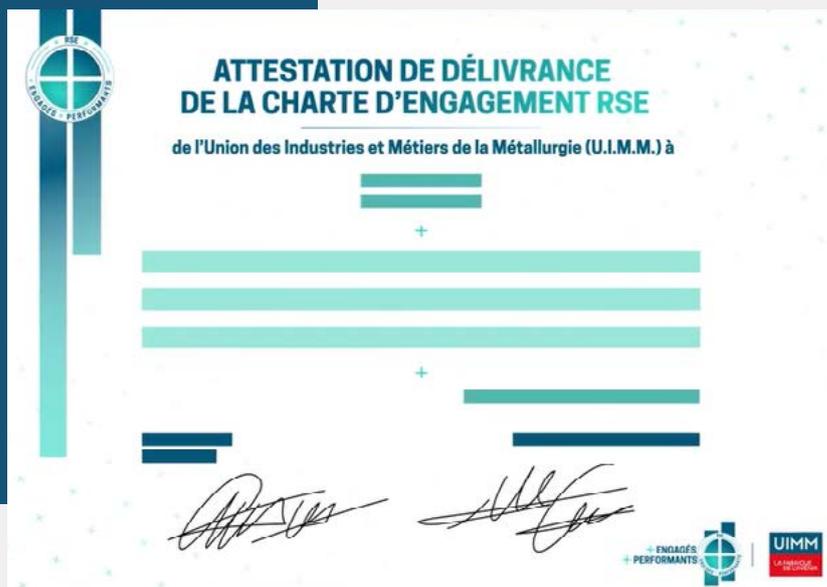
Pour les entreprises qui s'y engagent, c'est l'opportunité de présenter un projet d'entreprise qui contribue à une économie plus durable, alliant performance économique et enjeux sociaux, sociétaux et environnementaux.



## EN CHIFFRES, AU NIVEAU NATIONAL :

**+ de 400 entreprises engagées** dans la démarche RSE «+ Engagés + Performants»

**42 UIMM territoriales engagées** dans le déploiement



## REJOIGNEZ LE RÉSEAU PME ATTRACTIVE !

Une démarche volontaire des entreprises.

Vous souhaitez soigner votre marque employeur ?

La responsabilité sociétale des entreprises fait partie de vos préoccupations ?

**CONTACTEZ-NOUS !**

Dispositif créé par :



# CONTACT

**UIMM SAÔNE & LOIRE**

Estelle GIRARDEAU

06 13 56 44 47

[egirardeau@uimm-71.com](mailto:egirardeau@uimm-71.com)

[WWW.PME-ATTRACTIVE.FR](http://WWW.PME-ATTRACTIVE.FR)



**RECRUTEZ VOS TALENTS GRÂCE AU SITE**

**[industrie-recrute.fr](http://industrie-recrute.fr)**

Développé par l'UIMM, [industrie-recrute.fr](http://industrie-recrute.fr) vous permet de publier vos offres et d'accéder à un vivier de candidats pour vos recrutements.

Avec le soutien de

